

WERKSTUDENT (M/W/D) IM SALES MANAGEMENT / VERTRIEB (REMOTE JOB)

Menne Training stellt zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Werkstudenten (m/w/d) im Bereich Sales Management / Vertrieb für 5-20 Std./Woche ein (Remote Job)

Deine Aufgaben:

- Du entwickelst deine eigenen Vertriebsstrategien
- Du baust dir ein eigenes Netzwerk an neuen potenziellen Kontakten und Kunden auf
- Du bist zuständig für den Vertrieb unserer Schulungen
- Du kümmerst dich um die Erstellung von Angeboten und bist über den gesamten Prozess direkt im Kontakt mit dem Kunden

Dein Profil:

- Du hast Lust darauf, deine Sales-Fähigkeiten einzusetzen (oder auszubauen)
- Du gehst gerne auf neue Menschen zu und fühlst dich im Austausch mit anderen wohl
- Du arbeitest auch selbstständig an Projekten
- Du denkst gerne mit
- Du schreibst und sprichst fließend Deutsch

Was bieten wir dir?

- Einarbeitung und Betreuung durch unseren Gründer, Tim
- Freie Zeiteinteilung: Täglich zwischen 1 bis 4 Stunden (5 bis 20 Stunden pro Woche)
- Flexible Arbeitszeiten: Wochentags zwischen 9 Uhr und 17 Uhr
- Flexibler Arbeitsort: 100 % Remote, also dort, wo du dir dein Homeoffice einrichtest
- Ein junges Team, bei dem gute Stimmung herrscht und man zusammen Herausforderungen herangeht
- Unsere Unterstützung, wenn wir dir bei etwas helfen können
- Wir stellen dir ein Firmenhandy zur Verfügung
- Wir bieten dir an, beim Firmenfitness mitzumachen

ÜBER MENNE TRAINING:

Seit nun 4 Jahren bietet Menne Training bundesweite Seminare zum Thema Baustellenabsicherung an. In unseren Seminaren bieten wir Teilnehmern in eintägigen, zweitägigen, online oder als Inhouse-Seminare Kenntnisse über Materialien und deren praktische Anwendung. Auch nach einem Seminar, können Kunden weiterhin von der Beratung von Menne Training Gebrauch machen.

Sende deine Bewerbung an: info@menne-training.de