

# **Stellenanzeigen Sales Manager**

## **Wir suchen Dich!**

Für unser Team und Unternehmen in Bielefeld suchen wir eine/n motivierte/n Vertriebsmitarbeiter/in, welche/r uns bei unserer Expansion unterstützt.

## **Deine Aufgaben:**

- Im Innendienst präsentierst und erklärst Du unseren potentiellen Kunden unsere Dienstleistung über das Telefon
- Pflege unseres CRM-Systems
- E-Mailverkehr mit potenziellen Kunden
- Du hast den gesamten Sales-Cycle in der Hand, von der Präsentation bis hin zum Abschluss

Für uns ist es wichtig, dass jeder Mitarbeiter die Chance erhält, sein Potenzial zu entfalten und sich selbst zu verwirklichen. Unbefristete Stellen, ein junges Team, neue Apple Geräte, modernes Office, Boni, flexible Arbeit und hohe Provisionen sind bei uns normal. .

Wir sind ein Familienunternehmen und legen sehr viel Wert darauf, dass alle an einem Strang ziehen, gemeinsam vorankommen und wir in einer angenehmen Atmosphäre arbeiten können.

**Gehalt:** 2.500 Euro pro Monat (brutto). Nach der Probezeit: 3.000€ (brutto) + Provisionen ab dem ersten Tag.

Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in den nächsten Jahren sind vorhanden.

## **Was wir bieten:**

- Sicherer Arbeitsplatz: Wir suchen Menschen, die langfristig mit uns arbeiten und wachsen möchten. Das Ziel jeder Einstellung ist eine unbefristete Übernahme.
- Schöne Arbeitsatmosphäre: Im Vertrieb ist ein positives Umfeld wichtig. Denn nur wer gut drauf ist, kann andere Menschen begeistern. Der Umgang innerhalb unseres Teams ist sehr kollegial und familiär.
- Modernes & ergonomisches Arbeiten: Wir haben in Bielefeld ein modernes Büro mit neuester technische Ausstattung wie Apple Computer und Laptops.
- Gute Vergütung & Karrierechancen: Klar gibt es bei uns auch Erfolgsprämien bei guter Leistung, sowie Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten. Wir werden über die Jahre weiter wachsen und benötigen dann auch weitere Führungskräfte.
- Work-Life-Balance: 30 Tage Urlaub + alle Brückentage zwischen Feiertagen hast du bei uns zusätzlich frei.

## **Stellenanforderungen**

Das solltest Du mitbringen:

- Du hast eine hohe Arbeitsmoral, Vertriebserfahrung und liebst überdurchschnittliche Resultate

- Du hast eine belastbare und freundliche Stimme
- Du beherrscht die deutsche Sprache in Wort und Schrift
- Idealerweise verfügst Du über Berufserfahrung im Verkauf
- Du hast Freude am Aufbau von Kundenkontakten & Kommunikation
- Die richtige Mischung aus Feingefühl und Überzeugungskraft liegen Dir im Blut
- Du bist zuverlässig, in hohem Maße selbstverantwortlich & -organisiert sowie wissbegierig
- Worte wie Zielstrebig, Selbstständig und Hartnäckig beschreiben dich zu 100%

Du bist neugierig? Dann bewirb dich bei uns!

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen.

Henrick von der Niemeyer Digital GmbH

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

Gehalt: 2.500,00€ - 3.000,00€ pro Monat

**Arbeitszeiten:**

- 8-Stunden-Schicht
- Keine Wochenenden
- Montag bis Freitag

**Leistungen:**

- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Betriebsfeiern
- Erfolgsbeteiligung
- Homeoffice
- Kostenlose Getränke
- Zusätzliche Urlaubstage
- Alle Brückentage frei

**Sonderzahlungen:**

- Provision
- Zusatzzahlungen

Voraussichtliches Einstiegsdatum: Ab 01.07.2023 möglich, es sind drei Stellen offen.